

FAIRE DE SON INTUITION UN LEVIER D'EFFICACITÉ PROFESSIONNELLE

L'INTELLIGENCE INTUITIVE : UN TALENT CACHÉ À EXPLOITER

PROGRAMME DE LA FORMATION

DÉFINIR ET COMPRENDRE L'INTUITION

- › Qu'est ce que l'intuition ?
- › L'intuition : féminine ou masculine ?
- › Relier l'esprit logique et l'esprit intuitif - Cerveau droit et cerveau gauche
- › La place de l'intuition en milieu professionnel
- › Identifier les obstacles à l'intuition et en tenir compte
- › Intelligence intuitive et intelligence émotionnelle / intelligence relationnelle : des notions complémentaires

S'exprimer sur l'intuition grâce au photolangage

IDENTIFIER LES MANIFESTATIONS DE L'INTUITION

- › Les cinq manifestations de l'intuition
- › Déterminer sa dominante de perception avec les cinq sens (VAKOG)
- › Oser utiliser et parler de l'intuition dans l'entreprise
- › Repérer les fausses intuitions

Évaluer son potentiel intuitif en calculant son quotient intuitif

DÉVELOPPER SON POTENTIEL INTUITIF

- › Se donner une direction claire pour éveiller son intuition
- › Apprendre à reconnaître les alliés de l'intuition
- › Écouter sa voix intérieure et se faire confiance face à une situation délicate
- › Faire confiance au processus intuitif pour prendre des décisions rapidement
- › Développer son intuition avec la stratégie de "Walt Disney"

Cas pratique : intuition et créativité au service de la résolution d'un problème

FAIRE DE SON INTUITION UN TALENT AU QUOTIDIEN

- › Utiliser son intuition pour gagner en confiance et affirmation de soi
- › Améliorer ses relations
- › Accompagner le changement
- › Manager grâce à l'intuition
- › Entretenir son intuition avec des outils pratiques

Travail en grand groupe autour des apports de l'intuition dans le milieu professionnel
Établir un plan d'action personnalisé de training de son intuition

OBJECTIFS

- Détecter les manifestations de son intuition.
- Développer son potentiel intuitif.
- Faire de son intuition un talent au quotidien.

LES PLUS DE CETTE FORMATION

- Une approche pragmatique et stimulante pour découvrir le pouvoir de l'intuition et en faire un talent dans son quotidien professionnel et personnel
- Une intervenante certifiée Coach PNL et IOS, formée à l'intelligence émotionnelle

PUBLIC ET PRÉREQUIS

Responsables, collaborateurs souhaitant développer leur intuition pour enrichir leur vie professionnelle

MOYENS PÉDAGOGIQUES, TECHNIQUES, ENCADREMENT

Questionnaire adressé aux participants 15 jours avant la formation pour connaître leurs attentes
Méthodes pédagogiques : apports théoriques et pratiques (cas concrets, exemples d'application)
Mise à disposition d'un support pédagogique et d'un accès personnel à des e-ressources en ligne à l'issue de la formation
Consultants sélectionnés pour leurs compétences pédagogiques, expertise métier et expériences professionnelles

SUIVI ET ÉVALUATION

Feuille d'émargement et attestation de fin de formation
Évaluation à chaud et à froid

TARIFS

1 510 € HT - Réf : PNL-INTI

Validité : 30 juin 2025

PROCHAINES SESSIONS

Formation à distance :
les 24 et 25 février 2025
les 27 et 28 novembre 2025

Paris Montparnasse :
les 5 et 6 juin 2025

Participant(e)

Mme M. Nom

Prénom

Fonction

E-mail

(obligatoire pour accéder à vos documents personnalisés, avant et après votre formation)

Tél. (ligne directe)

Tél. mobile (pour infos de dernière minute)

Mesures compensatoires pour les personnes en situation d'handicap :
.....

Formation choisie

Titre

Référence

Dates

Lieu

Options proposées pour certaines formations :
- Accès e-ressources pendant un an (remise de 40% sur le prix public)
- Veille juridique pendant un an (remise de 70% sur le prix public)
- Expertise décisionnelle d'une heure (remise de 30% sur le prix public)

Merci de préciser votre choix :
 Accès e-ressources* Veille juridique* Expertise décisionnelle

Indiquez le tarif total (Formation + option(s) choisie(s))

Entreprise / Établissement

Raison sociale

Adresse

Code postal [][][][][][] Ville

Téléphone

N° d'identification (TVA intracommunautaire)

Code APE / NAF

N° Siret []

Responsable de l'inscription

Mme M. Nom

Service/Fonction

Tél. (ligne directe)

Prénom

E-mail

Facturation/Règlement

FACTURE À ADRESSER À L'ENTREPRISE / L'ÉTABLISSEMENT :

À l'attention de Mme M.
Nom

Prénom

Service/Fonction

E-mail

Libellé de la facture

Si la facture est à adresser à l'entreprise mais à une autre adresse ou un autre service, merci de préciser

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître sur la facture ?

OUI NON

Si OUI, numéro :

GERESO se réserve le droit de facturer une pénalité forfaitaire si le client n'a pas transmis son bon de commande avant le début de la formation

Prise en charge (si parcours certifiant) :

CPF Entreprise OPCO

FACTURE À ADRESSER À L'OPCO :

Nom de l'OPCO

Numéro de prise en charge

Adresse de votre OPCO

Code postal [][][][][][]

Ville

Si GERESO n'a pas reçu l'accord de prise en charge de l'OPCO le dernier jour de la formation, le client sera facturé de l'intégralité du prix de la formation.

Fait à :

Le :

Signature et cachet de l'Entreprise / l'Établissement, précédés de la mention « bon pour accord » :

La signature de ce bulletin d'inscription vaut acceptation des conditions générales de vente précisées sur www.gereso.com/mentions-legales-et-cgv