

# FAIRE DE SON INTUITION UN LEVIER D'EFFICACITÉ PROFESSIONNELLE

**2 jours**

## L'INTELLIGENCE INTUITIVE : UN TALENT CACHÉ À EXPLOITER

### PROGRAMME DE LA FORMATION

#### DÉFINIR ET COMPRENDRE L'INTUITION

- › Qu'est ce que l'intuition ?
- › L'intuition : féminine ou masculine ?
- › Relier l'esprit logique et l'esprit intuitif - Cerveau droit et cerveau gauche
- › La place de l'intuition en milieu professionnel
- › Identifier les obstacles à l'intuition et en tenir compte
- › Intelligence intuitive et intelligence émotionnelle / intelligence relationnelle : des notions complémentaires

S'exprimer sur l'intuition grâce au photolangage

#### IDENTIFIER LES MANIFESTATIONS DE L'INTUITION

- › Les cinq manifestations de l'intuition
- › Déterminer sa dominante de perception avec les cinq sens (VAKOG)
- › Oser utiliser et parler de l'intuition dans l'entreprise
- › Repérer les fausses intuitions

Évaluer son potentiel intuitif en calculant son quotient intuitif

#### DÉVELOPPER SON POTENTIEL INTUITIF

- › Se donner une direction claire pour éveiller son intuition
- › Apprendre à reconnaître les alliés de l'intuition
- › Écouter sa voix intérieure et se faire confiance face à une situation délicate
- › Faire confiance au processus intuitif pour prendre des décisions rapidement
- › Développer son intuition avec la stratégie de "Walt Disney"

Cas pratique : intuition et créativité au service de la résolution d'un problème

#### FAIRE DE SON INTUITION UN TALENT AU QUOTIDIEN

- › Utiliser son intuition pour gagner en confiance et affirmation de soi
- › Améliorer ses relations
- › Accompagner le changement
- › Manager grâce à l'intuition
- › Entretien son intuition avec des outils pratiques

Travail en grand groupe autour des apports de l'intuition dans le milieu professionnel  
Établir un plan d'action personnalisé de training de son intuition

#### OBJECTIFS

- Détecter les manifestations de son intuition.
- Développer son potentiel intuitif.
- Faire de son intuition un talent au quotidien.

#### LES PLUS DE CETTE FORMATION

- Une approche pragmatique et stimulante pour découvrir le pouvoir de l'intuition et en faire un talent dans son quotidien professionnel et personnel
- Une intervenante certifiée Coach PNL et IOS, formée à l'intelligence émotionnelle

#### PUBLIC ET PRÉREQUIS

Responsables, collaborateurs souhaitant développer leur intuition pour enrichir leur vie professionnelle

#### MOYENS PÉDAGOGIQUES, TECHNIQUES, ENCADREMENT

Questionnaire adressé aux participants 15 jours avant la formation pour connaître leurs attentes  
Méthodes pédagogiques : apports théoriques et pratiques (cas concrets, exemples d'application)  
Mise à disposition d'un support pédagogique et d'un accès personnel à des e-ressources en ligne à l'issue de la formation  
Consultants sélectionnés pour leurs compétences pédagogiques, expertise métier et expériences professionnelles

#### SUIVI ET ÉVALUATION

Feuille d'émargement et attestation de fin de formation  
Évaluation à chaud et à froid

#### TARIFS

1 480 € HT - Réf : PNL-INTI

Validité : 30 juin 2024

#### PROCHAINES SESSIONS

Formation à distance :  
les 7 et 8 mars 2024  
les 21 et 22 novembre 2024

Paris Montparnasse :  
les 3 et 4 juin 2024

## Participant(e)

Mme  M. Nom.....  
Prénom.....  
Fonction.....  
E-mail .....  
(obligatoire pour accéder à vos documents personnalisés, avant et après votre formation)  
Tél. (ligne directe).....  
Tél. mobile (pour infos de dernière minute).....  
Merci de nous indiquer si nous devons prévoir des mesures à mettre en œuvre pour les personnes nécessitant des aménagements particuliers :  
.....

## Formation choisie

Titre.....  
Référence.....  
Dates.....  
Lieu.....  
Option proposée pour certaines formations : un accès e-ressources pendant un an, à un tarif très avantageux (remise de 50% sur le prix public).  
Merci de préciser votre choix :  
 Formation + Accès e-ressources pendant un an \*  Formation seule

## Tarif

Indiquez le tarif HT selon l'option choisie.....

## Entreprise / Établissement

Raison sociale.....  
Adresse.....  
Code postal | | | | | Ville.....  
Téléphone..... Fax.....  
N° d'identification (TVA intracommunautaire).....  
Code APE / NAF..... N° Siret | | | | | | | | | | | | | | | |

## Responsable de l'inscription

Mme  M. Nom..... Prénom.....  
Service/Fonction.....  
Tél. (ligne directe)..... E-mail.....

## Facturation/Règlement

### FACTURE À ADRESSER À L'ENTREPRISE / L'ÉTABLISSEMENT :

À l'attention de  Mme  M.  
Nom.....  
Prénom.....  
Service/Fonction.....  
E-mail.....  
Libellé de la facture.....  
.....  
Si la facture est à adresser à l'entreprise mais à une autre adresse ou un autre service, merci de préciser.....  
.....  
.....

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître sur la facture ?

OUI  NON

Si OUI, numéro : .....  
*GERESO se réserve le droit de facturer une pénalité forfaitaire si le client n'a pas transmis son bon de commande avant le début de la formation*

### FACTURE À ADRESSER À L'OPCO :

Nom de l'OPCO.....  
Numéro de prise en charge.....  
Adresse de votre OPCO.....  
Code postal | | | | | Ville.....  
Ville.....

*Si GERESO n'a pas reçu l'accord de prise en charge de l'OPCO le dernier jour de la formation, le client sera facturé de l'intégralité du prix de la formation.*

Fait à :

Le :

Signature et cachet de l'Entreprise / l'Établissement, précédés de la mention « bon pour accord » :

La signature de ce bulletin d'inscription vaut acceptation des conditions générales de vente précisées sur [www.gereso.com/cgv/](http://www.gereso.com/cgv/)

### Prise en charge (si parcours certifiant) :

CPF  Entreprise  OPCO