

ÉLABORER UN CAHIER DES CHARGES FONCTIONNEL

MÉTHODOLOGIE D'ANALYSE DU BESOIN ET RÉDACTION

PROGRAMME DE LA FORMATION

L'ANALYSE DES BESOINS DANS LA DÉMARCHE PROJET

- › Utilité de l'analyse fonctionnelle et du cahier des charges
- › Les différentes formes de cahier des charges
- › Les parties prenantes de l'analyse des besoins

Mise en commun des pratiques

APPROCHE MÉTHODOLOGIQUE

- › Finalité d'un produit
- › Différents types de besoins
- › Notions de fonction, de priorité, de contrainte
- › Piloter un groupe d'expression de besoin

Mises en situation et éclairages pratiques

PRODUIRE L'ANALYSE DES BESOINS

- › Connaissance de l'existant et du contexte
- › L'importance de l'imagination et de la créativité
- › Définition et hiérarchisation des fonctions
- › Outils pratiques (diagrammes pieuvre et bête à cornes)
- › Contrôle de validité des fonctions et critères d'appréciation

Cas pratique : analyser les besoins

CONSTITUER UN CAHIER DES CHARGES

- › Les principaux chapitres
- › Les partenaires et destinataires

GÉRER L'ÉVOLUTION DU CAHIER DES CHARGES

- › L'évolution des besoins en cours de projet
- › La recette utilisateurs

Cas pratique : élaborer un cahier des charges à partir d'un cas réel ou apporté par les participants

OBJECTIFS

- Optimiser l'analyse des besoins pour la réussite d'un projet.
- Conduire une analyse des besoins.
- Élaborer un cahier des charges.
- Suivre la réalisation du cahier des charges et ses évolutions.

LES PLUS DE CETTE FORMATION

- La remise de supports et d'outils prêts à l'emploi et l'élaboration d'une fiche de bonnes pratiques pour une application immédiate, de retour en entreprise

PUBLIC ET PRÉREQUIS

Chefs de projet, product owner (PO), responsables fonctionnel, commanditaires, Chefs de projet MOA/MOE, responsables opérationnels, responsables méthodes, acheteurs

MOYENS PÉDAGOGIQUES, TECHNIQUES, ENCADREMENT

Questionnaire adressé aux participants 15 jours avant la formation pour connaître leurs attentes
 Méthodes pédagogiques : apports théoriques et pratiques (cas concrets, exemples d'application)
 Mise à disposition d'un support pédagogique et d'un accès personnel à des e-ressources en ligne à l'issue de la formation
 Consultants sélectionnés pour leurs compétences pédagogiques, expertise métier et expériences professionnelles

SUIVI ET ÉVALUATION

Feuille d'émargement et attestation de fin de formation
 Évaluation à chaud et à froid

TARIFS

920 € HT - Réf : PRJ-CAHI

Validité : 30 juin 2024

PROCHAINES SESSIONS

Formation à distance :
 le 27 mars 2024
 le 3 octobre 2024

Paris Montparnasse :
 le 21 juin 2024
 le 13 décembre 2024

Participant(e)

Mme M. Nom.....
Prénom.....
Fonction.....
E-mail
(obligatoire pour accéder à vos documents personnalisés, avant et après votre formation)
Tél. (ligne directe).....
Tél. mobile (pour infos de dernière minute).....

Merci de nous indiquer si nous devons prévoir des mesures à mettre en œuvre pour les personnes nécessitant des aménagements particuliers :
.....

Formation choisie

Titre.....
Référence.....
Dates.....
Lieu.....
Option proposée pour certaines formations : un accès e-ressources pendant un an, à un tarif très avantageux (remise de 50% sur le prix public).
Merci de préciser votre choix :
 Formation + Accès e-ressources pendant un an * Formation seule

Tarif

Indiquez le tarif HT selon l'option choisie

Entreprise / Établissement

Raison sociale.....
Adresse.....
Code postal | | | | | Ville.....
Téléphone..... Fax.....
N° d'identification (TVA intracommunautaire).....
Code APE / NAF..... N° Siret | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

Responsable de l'inscription

Mme M. Nom..... Prénom.....
Service/Fonction.....
Tél. (ligne directe)..... E-mail.....

Facturation/Règlement

FACTURE À ADRESSER À L'ENTREPRISE / L'ÉTABLISSEMENT :

À l'attention de Mme M.
Nom.....
Prénom.....
Service/Fonction.....
E-mail.....
Libellé de la facture.....

Si la facture est à adresser à l'entreprise mais à une autre adresse ou un autre service, merci de préciser

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître sur la facture ?

OUI NON

Si OUI, numéro :
GERESO se réserve le droit de facturer une pénalité forfaitaire si le client n'a pas transmis son bon de commande avant le début de la formation

FACTURE À ADRESSER À L'OPCO :

Nom de l'OPCO.....
Numéro de prise en charge.....
Adresse de votre OPCO.....
Code postal | | | | | Ville.....

Si GERESO n'a pas reçu l'accord de prise en charge de l'OPCO le dernier jour de la formation, le client sera facturé de l'intégralité du prix de la formation.

Fait à :	Le :
Signature et cachet de l'Entreprise / l'Établissement, précédés de la mention « bon pour accord » :	
La signature de ce bulletin d'inscription vaut acceptation des conditions générales de vente précisées sur www.gereso.com/cgv/	

Prise en charge (si parcours certifiant) :

CPF Entreprise OPCO