LES IMPACTS DE LA RÉFORME DU DROIT DES CONTRATS SUR VOS PRATIQUES CONTRACTUELLES



l iour

NOUVELLES PRATIQUES DE NÉGOCIATION ET DE RÉDACTION DES CONTRATS

PROGRAMME DE LA FORMATION

Le programme de cette formation est ajusté en temps réel pour prendre en compte les dernières nouveautés

CIRCONSCRIRE LE CHAMPS D'APPLICATION DE LA RÉFORME DU 10 FÉVRIER 2016

- Entrée en vigueur, sort des contrats en cours, et dispositions d'application immédiate
- Caractère supplétif et primauté de la volonté des parties
- Articulation des nouvelles règles avec les autres normes règles spéciales

SÉCURISER LA PHASE PRÉCONTRACTUELLE AU REGARD DES MODIFICATIONS APPORTÉES PAR LA RÉFORME

- Légalisation de la bonne foi et rupture fautive des pourparlers
- Le devoir précontractuel d'information
- Obligation de confidentialité
- Promesses de contrat et pacte de préférence
- Le régime de l'offre et de l'acceptation

NOUVELLES CONDITIONS DE VALIDITÉ DU CONTRAT

- Disparition de la cause et arrivée du contenu licite et certain
- Consécration de la réticence dolosive ou généralisation de l'obligation d'information
- Consécration de la violence économique
- La capacité et la représentation
- Consécration des sanctions relatives à la formation irrégulière du contrat : nullité et caducité

SÉCURISER LE CONTENU DU CONTRAT AU REGARD DES MODIFICATIONS APPORTÉES

- › Possibilité de fixer unilatéralement le prix : dans quels cas, dans quelle limite, et quel rôle pour le juge ?
- Interdiction des clauses créant un « déséquilibre significatif » dans les contrats d'adhésion
- Cession de contrat : peut-on consentir à l'avance à la cession d'un contrat ? Selon quelles modalités et pour quels effets ?

LES MODIFICATIONS RELATIVES AUX EFFETS DU CONTRAT

- Consécration de la force majeure
- Consécration de la théorie de l'imprévision
- Consécration de l'interdépendance des contrats d'un même ensemble contractuel

LES MODIFICATIONS RELATIVES AUX SANCTIONS DE L'INEXÉCUTION CONTRACTUELLE

- Reconnaissance de l'exception d'inexécution
- Résolution aux risques et périls du créancier
- Poursuite de l'exécution forcée en nature
- Réduction de prix en cas d'exécution imparfaite

LES MODIFICATIONS RELATIVES À LA FIN DE CONTRAT ET À LA TRANSMISSION DES OBLIGATIONS

- Nullité et caducité
- > Nouvelles règles en matière de durée de contrat
- Reconnaissance de la cession de dettes
- Remaniement du régime de la cession de créance
- Nouveautés en matière d'obligations conditionnelles

OBJECTIFS

- Appréhender le champs d'application de la réforme du droit des contrats du 10 février 2016.
- Sécuriser la phase pré-contractuelle au regard des modifications apportées par la réforme.
 Identifier les nouvelles conditions de validité du
- Identifier les nouvelles conditions de validité du contrat et les modifications relatives aux effets du contrat.
- Sécuriser le contenu du contrat au regard des modifications apportées.
- Identifier les modifications relatives aux sanctions de l'inexécution, à la fin du contrat et la transmission des obligations.

LES PLUS DE CETTE FORMATION

- Une approche exhaustive et synthétique de la réforme du droit des contrats 2016
- Une formation interactive et dynamique permettant d'acquérir de nouveaux réflexes dans sa pratique contractuelle
- Des illustrations concrètes avec des cas pratiques et des mises en situation
- Une formation d'actualisation permettant d'échanger entre professionnels du droit des contrats

PUBLIC ET PRÉREQUIS

Juristes, acheteurs, commerciaux, ou toute personne amenée à conclure des contrats soumis au droit français

Il est conseillé de disposer d'une expérience dans la pratique contractuelle

MOYENS PÉDAGOGIQUES, TECHNIQUES, ENCADREMENT

Questionnaire adressé aux participants 15 jours avant la formation pour connaître leurs attentes Méthodes pédagogiques : apports théoriques et pratiques (cas concrets, exemples d'application) Mise à disposition d'un support pédagogique et d'un accès personnel à des e-ressources en ligne à l'issue de la formation Consultants sélectionnés pour leurs compétences pédagogiques, expertise métier et expériences professionnelles

SUIVI ET ÉVALUATION

Feuille d'émargement et attestation de fin de formation

Évaluation à chaud et à froid



BULLETIND'INSCRIPTION

GERESO SAS - 38 rue de la Teillaie CS 81826 - 72018 LE MANS Cedex 2 Tél. 02 43 23 09 09 - Fax 02 43 23 77 07 formation@gereso.fr - www.gereso.com

Participant(e)	Formation choisie
□ Mme □ M. Nom	Titre
Prénom	Référence
Fonction	Dates
E-mail	Lieu
(obligatoire pour accéder à vos documents personnalisés, avant et après votre formation)	Options proposées pour certaines formations :
Tél. (ligne directe)	 Accès e-ressources pendant un an (remise de 40% sur le prix public) Veille juridique pendant un an (remise de 70% sur le prix public)
Tél. mobile (pour infos de dernière minute)	 Expertise décisionnelle d'une neure (remise de 30% sur le prix public) Merci de préciser votre choix :
Mesures compensatoires pour les personnes en situation d'handicap :	☐ Accès e-ressources* ☐ Veille juridique* ☐ Expertise décisionnelle
	Indiquez le tarif total (Formation + option(s) choisie(s))
Entreprise / Établissement	
Adresse	
Code postal L L L L L L	Ville
Téléphone	Fax
N°d'identification (TVA intracommunautaire)	
Code APE / NAF	N° Siret
Responsable de l'inscription	
	Prénom
	Helon
	E-mail
ro. (ngric directe)	E-IIIGII
Facturation/Règlement	
□ FACTURE À ADRESSER À L'ENTREPRISE / L'ÉTABLISSEMENT :	□ FACTURE À ADRESSER À L'OPCO :
À l'attention de	Nom de l'OPCO
Nom	Numéro de prise en charge
Prénom	Adresse de votre OPCO
Service/Fonction	
E-mail	Code postal L L L L L L
	Ville
Libellé de la facture	Si GERESO n'a pas reçu l'accord de prise en charge de l'OPCO le dernier jour de
Ci la factura cet à adresser à l'antraprise mais à une autre adresse au un autre	la formation, le client sera facturé de l'intégralité du prix de la formation.
Si la facture est à adresser à l'entreprise mais à une autre adresse ou un autre service, merci de préciser	Fait à : Le :
	Signature et cachet de l'Entreprise / l'Établissement, précédés de la mention « bon pour accord » :
	·
Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître	
sur la facture ? □ OUI □ NON	
Si OUI, numéro :	
GERESO se réserve le droit de facturer une pénalité forfaitaire si le client n'a pas transmis son bon de commande avant le début de la formation	
Prise en charge (si parcours certifiant) :	La signature de ce bulletin d'inscription vaut acceptation des conditions générales de vente
□ CPF □ Entreprise □ OPCO	précisées sur www.gereso.com/mentions-legales-et-cgv